



Serveis de Màrqueting B2B pel **Sector Industrial**



Mercat actual : Reptes i oportunitats

- A l'era de la digitalització tenim medis a l'abast per **la diferenciació del nostre negoci.**
- Que permeti a clients i socis comercials trobar la nostra **informació actualitzada i de manera ràpida.**
- Amb estratègies de marketing digital i comunicació podem **posar en valor els aspectes claus del nostre negoci.**
- Amb accions que permeten un **major impacte amb menor inversió.**



Serveis : Una oferta que cobreix necessitats concretes de l'empresa.

1. Web i SEO : La imatge de l'empresa a tot el món

Disseny, manteniment i actualització de Webs

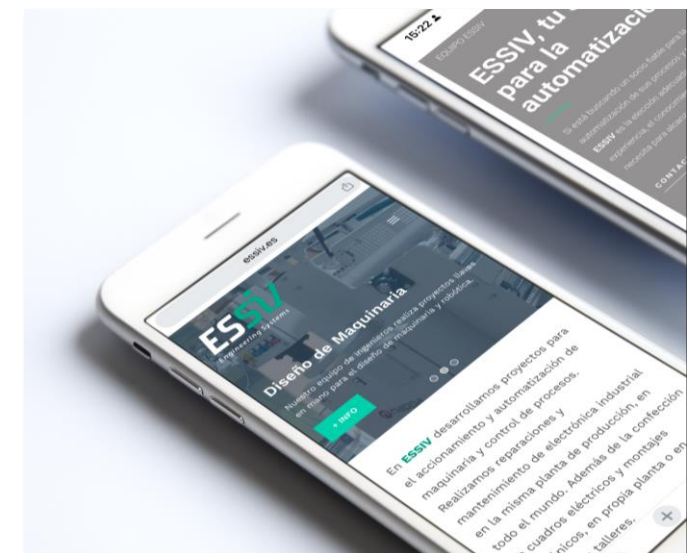
Perquè una web actuï com a reclam comercial, és bo mantenir-la actualitzada i en òptim funcionament.

SEO

Millora de l'estructura, velocitat de càrrega i optimització de les paraules clau. Amb contingut tècnic que responguin a les demandes dels nostres possible clients als buscadors.

Analítica

Analítica per la optimització dels resultats en búsquedes locals.



2. Gestió de LinkedIn i altres XXSS : Molt per molt poc

Continguts de valor

Publicacions a LinkedIn de instal·lacions d'èxit i participacions en projectes.

Crear sinèrgies amb col·laboradors

L'etiquetat en les publicacions permet fer esment d'altres empreses que participen de l'èxit del projecte i així dupliquem les tasses d'impressió.

Aconseguir el màxim abast amb menor inversió

La compartició de la persona més activa a LinkedIn, i les comparticions dels treballadors, inclús, multipliquen l'abast d'una simple publicació.

Motivació, reforç del sentit de pertinença i retenció de talent

He comprovat la motivació dels equips al posar en valor i fer-los partícips en la divulgació a les xarxes del projectes en els que participen.



3. Disseny Gràfic : Eines comercials

Presentacions d'empresa, de catàlegs, tarifes i fitxes de producte

Catàlegs, tarifes i presentacions digitals que comuniquin de manera efectiva les capacitats i els avantatges competitius dels productes i serveis oferts.

Infografies i diagrames tècnics: visualitzar el funcionament de productes.

Disseny d'estands: imatge corporativa adaptada a estands.

4. Fotos i vídeo : Arxiu de projectes

Fotografia d'una instal·lació rellevant per publicar a xarxes socials, cobrir un esdeveniment de l'empresa o edició d'un vídeo d'una nova màquina per enviar per e-mail...



[Enlace video >](#) [Mesa extractora para Ulma- link](#)

5. E-mailings i newsletters: Fidelització del client

Novetats

Mostrar ofertes, novetats en productes i la solvència tecnològica de les solucions pròpies.

Esdeveniments

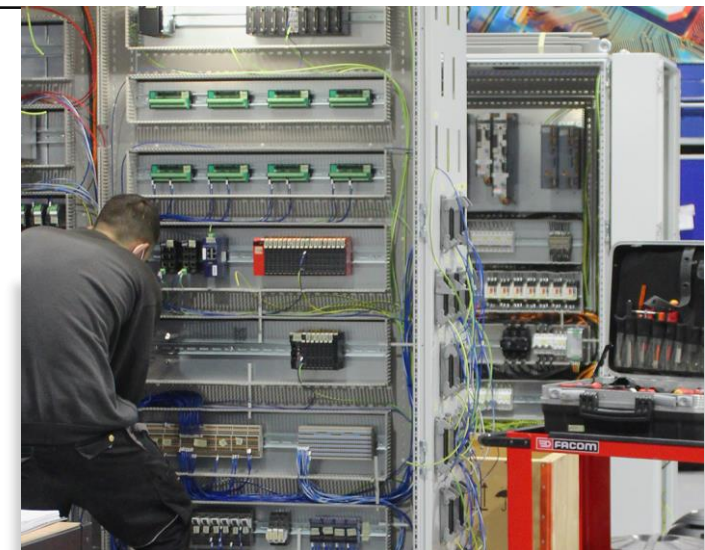
Presència a fires, Promocions, novetats, organització de webinars i trobades entre col·laboradors, etc.

Segmentació de clients

Enviar una informació acurada en funció de productes i tipus de client.

6. Analítica de resultats : Comprovar resultats

Analítica de la web, *insights* de XXSS i de les campanyes d'e-mailing per la millora contínua de les accions.



La máquina ha sido presentada recientemente en las Ferias de Anuga Food Tech e Hispack.



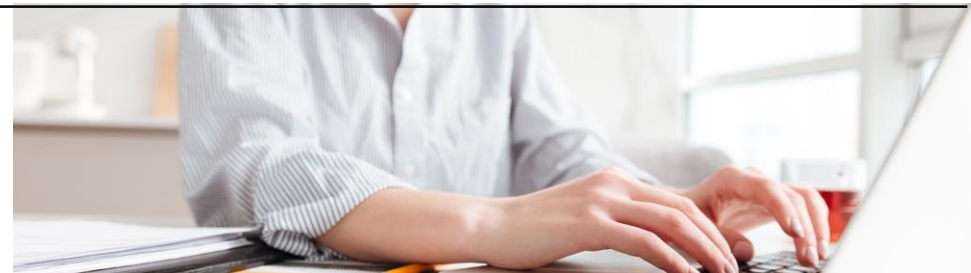
Se trata de una nueva envasadora **FS-32 -8-1 FC** de giro intermitente para producciones de hasta 2.400 envases/hora.

Está equipada con un grupo de 8 estaciones para la dosificación de 1 envase por ciclo y un cabezal dosificador regulable para envases de 30 a 120 mm de diámetro.

Conoce más sobre nuestra nueva máquina:

[Contacta](#)

La meva Proposta de Valor :



- **Experiència en el sector** : les estratègies i les tàctiques aplicades estan basades en les pràctiques i coneixements de l'àmbit industrial. Coneixedora dels requisits de confidencialitat en la relació amb el client, encara que també de les possibilitats de relacions *win-win* a través de sinèrgies generades en comunicacions a LinkedIn, per exemple.
- Com a **tècnica amb anys d'experiència en departaments en màrqueting** dins de l'empresa ofereixo solucions actualitzades, de nivell tècnic i creatiu, amb una mirada des de fora que permet una perspectiva fresca i innovadora per treure el màxim rèdit comunicatiu de l'empresa.
- **Servei de màrqueting externalitzat, reduint costos**, i a mida de les necessitats.
- **Flexibilitat** per oferir rapidesa en moments que es requereix accelerar el temps de resposta.
- **Tracte personal i directe** que facilita la comunicació entre les parts i simplifica la feina.

LLISTAT Serveis Empresa:

DISSENY

- Disseny gràfic: catàlegs, tarifes, presentacions empresa, imatge corporativa...
- Retolació vehicles
- Disseny web
- Sessions fotografia industrial + edició vídeo per XXSS

MARKETING

- Gestió LinkedIn: pàgines empresa i comptes personals
- Gestió Instagram: comptes B2B sector contract i industrial.
- Redacció continguts per SEO Web.
- Enviament Mailing: Disseny + enviament + informes

Altres Serveis

- Formació, assessorament LinkedIn - 55€/h



En parlem?

Serà un plaer conèixer-us i fer-vos la proposta que millor posa en valor la vostra empresa :

Tel. 687 863 697

info@essenciacomunicacio.com

<https://essenciacomunicacio.com>



<https://www.linkedin.com/in/elisenda-ventura-vinyals/>